

NOTA DE PRENSA

PRESS RELEASE

Presentación del bestseller empresarial “Cómo cerrar rondas de financiación con éxito” en Barcelona con su coautor, el norteamericano Brad Feld

“EL MEJOR CEO DE UNA STARTUP ES AQUEL QUE SE CENTRA EN SU PRODUCTO Y EL CONSUMIDOR, TIENE CONFIANZA EN SI MISMO Y ES ABSOLUTAMENTE TRANSPARENTE CON SUS INVERSORES”

- **En el evento, que llenó el auditorio del Mobile World Centre Espacio Movistar de Barcelona y fue organizado por [Wayra España](#), Big Sur Ventures y Libros de cabecera, Feld también habló de la situación actual del ecosistema emprendedor en Estados Unidos, del que comentó que se encuentra en un ciclo de corrección con una moderación en las valoraciones tras el boom que experimentó en el pasado**
- **Brad Feld es cofundador y director general del fondo Foundry Group, uno de los tres fondos de capital riesgo de menos de \$250M con mejor comportamiento a nivel mundial en los últimos 10 años**
- **También participaron en el acto los fundadores del fondo Big Sur Ventures, José Miguel Herrero y Manuel Matés, quien mostró las conclusiones del estudio sobre la situación de la inversión de Venture Capital Tecnológico en España en las que destacó que 2016 ha sido el año de mayor inversión en startups en nuestro país con 620 millones de euros de capital riesgo dirigidos a TIC y Software**

Barcelona, 26 de enero de 2017- Brad Feld, cofundador y director general del fondo Foundry Group, uno de los tres fondos de capital riesgo de menos de 250 millones de dólares de mayor éxito a nivel mundial en la última década e inversor en las empresas cotizadas Zynga y Fitbit, ha presentado en el Mobile World Centre Espacio Movistar de Barcelona el bestseller empresarial del que es coautor y que se titula “[Cómo cerrar rondas de financiación con éxito](#)”.

En una charla abierta sobre rondas de financiación, relación Venture Capital y startup, y el estado del sector en Estados Unidos, Feld compartió con el auditorio su experiencia en operaciones de capital riesgo, destacando que los mejores CEOs focalizan su atención en el

Para más información

Dirección de Comunicación Telefónica Catalunya
Plaça d'Ernest Lluch i Martín, 5 – planta 23
08019 Barcelona

Tel: 931234012/13
premsacatalunya@telefonica.com
<http://www.telefonicacatalunya.com>

producto y el consumidor, tienen confianza en sí mismos y son absolutamente transparentes con sus inversores, puesto que el papel de estos últimos también se basa en ayudar a las startups ante cualquier problema que les pueda surgir.

Así mismo, explicó que el capital riesgo tiene sus ciclos, y tras un *boom* del emprendimiento en Estados Unidos, actualmente se encuentra en un ciclo de corrección en el que se está produciendo una moderación en las valoraciones, es más difícil hacer rondas de acompañamiento y es clave que la startup se plantee tener no solo crecimiento escalable sino también buenos fundamentos económicos.

Sobre las aceleradoras en el ecosistema, Feld, quien fue cofundador de Techstars (nacida en Boulder, Colorado), destacó el papel clave que han tenido para potenciar y encauzar el emprendimiento de startups; *“fundamental para activar ecosistemas de emprendimiento en todo el mundo”*.

El acto, organizado por [Wayra España](#), la aceleradora de [Telefónica Open Future_](#), [Big Sur Ventures](#) y [Libros de Cabecera](#) fue presentado por [Andrés Saborido](#), Country Manager de España Open Future_, quien destacó *“la evolución positiva que se observa en cuanto a la profesionalización y al conocimiento de los emprendedores a la hora de negociar rondas de inversión”*. En cuanto al motivo de este encuentro, también agregó: *“sin embargo, existe una asimetría natural entre un VC con la experiencia de cerrar decenas o centenares de rondas frente al emprendedor que negocia unas pocas en su vida”*.

También participaron en el acto los fundadores y *general partners* de Big Sur Ventures, [José Miguel Herrero](#) y [Manuel Matés](#). Este último, también traductor y coeditor del *bestseller* escrito por el norteamericano, presentó las principales conclusiones de *“Algo está pasando en el ecosistema español de capital riesgo tecnológico y startups”*, su estudio sobre la situación de las *venture capitals* tecnológicas (TIC y Software) en España, que ha elaborado durante los últimos 8 años y considerado el más exhaustivo realizado hasta la fecha.

En las conclusiones, Matés destacó que 2016 *“ha sido el año de mayor inversión en la historia de España en startups con 620M€ de capital riesgo dirigidos a TIC y Software (cuatro veces superior en relación al 2010)”*. Además destacó la buena perspectiva para el 2017, que *“empieza con el mejor arranque que ha tenido la historia del capital riesgo tecnológico y las startups, gracias a una mayor inversión y a la inversión acumulada en una startup con sede en España: 175M\$ a Letgo (con un total de 375M\$, recibidos en 15 meses), así como a las ventas de las empresas Habitaclia y Reviewpro”*.

Sobre Telefónica Open Future_

Telefónica Open Future_ es una plataforma global diseñada para conectar a emprendedores, startups, inversores y socios públicos y privados de todo el mundo para captar oportunidades de innovación y de negocio. Su objetivo es apoyar al talento en todas sus etapas de crecimiento mediante un modelo integral de aceleración y de conexión con organizaciones, inversores y empresas. El programa integra

Para más información

Dirección de Comunicación Telefónica Catalunya
Plaça d'Ernest Lluch i Martín, 5 – planta 23
08019 Barcelona

Tel: 931234012/13
premsacatalunya@telefonica.com
<http://www.telefonicacatalunya.com>

todas las iniciativas de innovación abierta, emprendimiento e inversión del grupo Telefónica (Think Big, Talentum Startups, Crowdfunding, Wayra, Fondos de inversión Amérigo, Fondos corporativosTelefónica Ventures) mediante una red global que se abre a la incorporación de socios externos que quieran desarrollar sus propias estrategias de emprendimiento e inversión, y conectarlas con grandes empresas. Hasta la fecha se han analizado más de 50.000 propuestas y se ha invertido en más de 690 startups habiendo acelerado en total más de 1.500. Telefónica Open Future_ tiene presencia en 17 países y junto con sus socios ha comprometido 445 millones de euros para inversión. Más información: <https://www.openfuture.org>

Sobre Big Sur Ventures

Big Sur es una firma de capital riesgo que invierte en empresas innovadoras en fase *early stage*, lideradas por equipos brillantes y ambiciosos con ideas disruptivas, escalables y especialmente enfocadas en tecnología de la información, medios digitales e internet, y productos y servicios habilitados por la tecnología basadas en España y en el extranjero.

Sus fundadores forman parte de la primera ola de Internet en España, cuentan con una profunda experiencia en este sector y tienen un historial de éxito con empresas a través de múltiples ciclos de mercado, por lo que saben lo que requiere transformar las mejores ideas en grandes compañías. Los retos son significativos y adoptan un enfoque de involucración con las empresas en las que invierten, suministrando consejos operacionales, conocimientos transaccionales, capital, red de contactos/relaciones y criterio para maximizar el potencial de éxito.

Más información: www.bigsurventures.es, www.crunchbase.com/organization/big-sur-ventures

Manuel Matés. Founder and General Parttner, Big Sur Ventures. maqroll@bigsurventures.es

Sobre Libros de Cabecera

Libros de Cabecera es una plataforma de contenidos empresariales, divulgativos y rigurosos, para inspirar a la acción. Entre sus libros destacan los dedicados a los emprendedores. Más información: www.librosdecabecera.com

Para más información

Dirección de Comunicación Telefónica Catalunya
Plaça d'Ernest Lluch i Martín, 5 – planta 23
08019 Barcelona

Tel: 931234012/13
premsacatalunya@telefonica.com
<http://www.telefonicacatalunya.com>